



sciQuest™

SelectSite™

## Modulare Lösungen für die Automatisierung des Beschaffungsprozesses

- Aktivierung einer kritischen Masse an Lieferanten
- Elektronische Automatisierung der Beschaffungsprozesse
- Nutzung von Optimierungspotenzialen (bspw. Ausnutzung von Skonti) innerhalb des Einkaufs- und des Finanzwesens
- Vollständige Kontrolle der Einkaufsprozesse sowie aktive Beeinflussung des Einkaufsverhaltens
- Bewusstes, transparentes und aktives Management des Beschaffungsvolumens
- Transparenz über die unternehmensweiten Beschaffungsvolumina über umfangreiche Reporting-Funktionen



Sind auch Sie noch in traditionelle Einkaufsprozesse eingebunden und nutzen Sie noch nicht die signifikanten Optimierungspotentiale hinsichtlich Prozessautomatisierung, aktives und bewusstes Management des globalen Beschaffungsvolumens und kollaborative Prozesse mit Ihrer gesamten Lieferantenbasis?

SciQuest bietet kundenindividuelle Lösungen und Dienstleistungen, die auch in Ihre bestehende ERP-Landschaft nahtlos integrierbar sind.



## Wer profitiert von SelectSite?

**ENDANWENDER > BUDGETVERANTWORTLICHE >  
EINKÄUFER > UNTERNEHMENSFÜHRUNG**

SelectSite ist eine modular aufgebaute Suite mit Lösungen, welche die Beschaffungsautomatisierung, die Beschaffungssysteme und -prozesse optimieren und im Ergebnis Kostensenkungen, Produktivitätssteigerungen und erhöhte Transparenz der unternehmensweiten Ausgaben erzielen.

Die bedarfsgerecht zugeschnittenen On-Demand (SaaS) Lösungen von SciQuest lassen sich nahtlos in bestehende Kundensysteme (Warenwirtschaftssysteme) einbinden.

Dadurch können folgende Ziele realisiert werden:

- Volle Ausnutzung der Rahmenvertragskonditionen und -kontingente
- Transparenz über das Beschaffungsvolumen
- Geringer oder kein Einsatz von IT-Ressourcen auf der Kundenseite

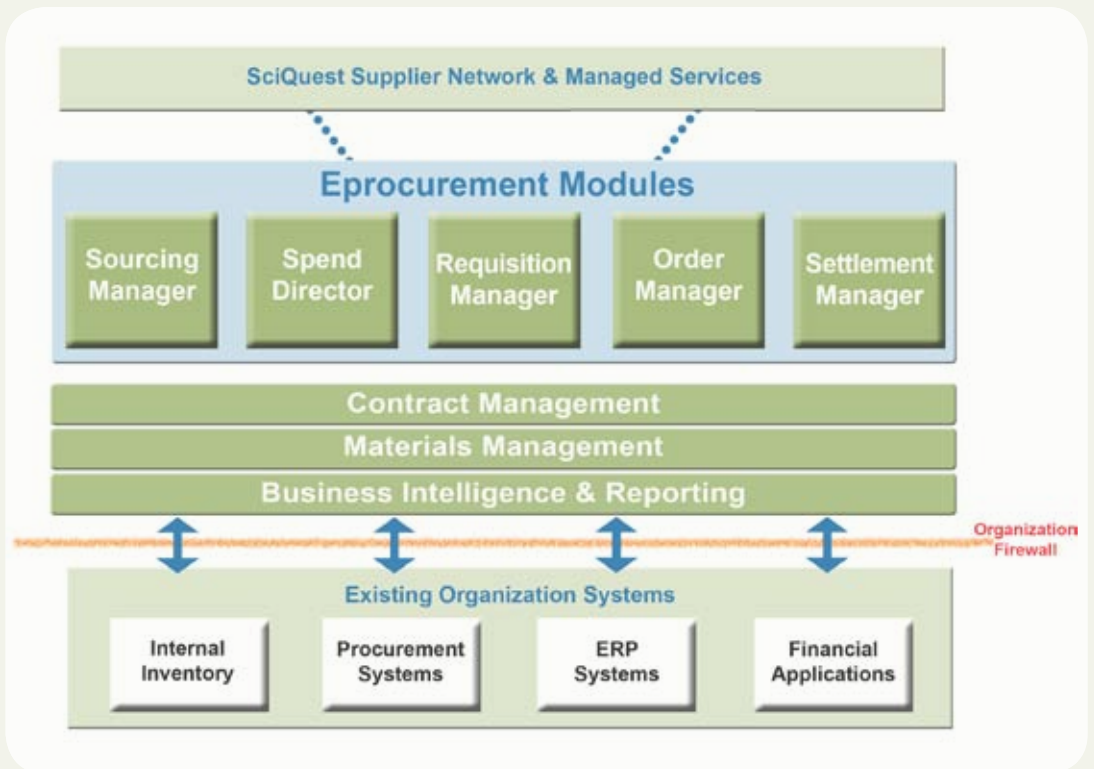
SelectSite ist modular aufgebaut und kann sowohl in den einzelnen Modulen, als auch als Komplettlösung betrieben werden.



## Wie funktioniert das?

Sie nennen uns Ihre (ausgewählten) Kataloglieferanten – SciQuest stellt Ihnen diese entweder aus dem bestehenden Lieferantenpool des SciQuest Supplier Networks (kurz: SQSN) oder durch Neuaktivierung dieser Lieferanten umgehend zur Verfügung. Dies ist eine Frage von wenigen Tagen oder wenigen Wochen.

Die einzelnen Module zum Betrieb der Lösung stellen wir gemeinsam mit den Kunden zusammen, wir beraten hinsichtlich des Einsatzes und der Notwendigkeiten. Durch den modularen Aufbau der Lösung kann der Kunde seine benötigten Module bestimmen und ggf. weitere Module zu einem späteren Zeitpunkt erweitern. Das Rechnungsverfahren soll erst zu einem späteren Zeitpunkt elektronisch abgewickelt werden? Dann wird der Settlement Manager auch erst zu diesem Zeitpunkt benötigt.



## Vorteile der Lösung

### AKTIVIERUNG VON LIEFERANTENKATALOGEN.

Qualitativ hochwertige Kataloginhalte erzielen eine sehr hohe Anwenderakzeptanz und stellen die Grundlage für eine vollautomatisierte Weiterverarbeitung in den Warenwirtschaftssystemen der Kunden dar. Die Anbindungsarten der Kataloge ist flexibel (gehostet, Punch-Out) und kann kundenindividuell zur Verfügung gestellt werden. Die zur Verfügungstellung von Lieferanten, z.B. aus den Bereichen Bürobedarf, MRO, Computer/IT, Fertigung, Food-Service, Verlagswesen, Laborbedarf uva. ist das „Brot- und Butter-Geschäft“ von SciQuest.

**VOLLE AUSNUTZUNG DER RAHMENVERTRAGS-KONTINGENTE UND -KONDITIONEN.** Die für den täglichen Bedarf notwendigen Lieferanten stehen für den Endanwender in einer einfachen und komfortablen Art und Weise durch die SelectSite-Lösung zur Verfügung. Automatisiert können die Endanwender somit ihren kompletten Bedarf über SelectSite transaktionieren: ‚Maverick-Buying‘ gehört damit der Vergangenheit an.

Das komplette Bedarfsvolumen wird über SelectSite über die angebotenen Lieferanten kanalisiert und somit die vertraglich vereinbarten Kontingente und Konditionen vertragskonform und optimal genutzt.

Wissen ist Macht!

Ihr über SelectSite gewonnenes Wissen bezüglich Ihres Beschaffungsvolumens bietet für Sie die Grundlage, den Lieferantenstamm zu konsolidieren und die Rahmenverträge mit den verbleibenden Lieferanten nachhaltig zu optimieren.

### AUTOMATISIERUNG DER BESCHAFFUNGS-PROZESSE VON DER BANF BIS ZUR RECHNUNG.

Der gesamte Bestellprozess, angefangen von der Erstellung eines Warenkorbes (Spend Director) über die Generierung einer BANF (Requisition Manager), unter Nutzung des flexibel einsetzbaren Genehmigungsworkflows (Requisition Manager) sowie über die Transaktionierung aller betriebswirtschaftlich notwendigen Dokumente - bspw. Bestellbestätigung, Wareneingangsbuchung bis hin zum Rechnungsverfahren (Order Manager bzw. Settlement Manager) - bietet SciQuest vollautomatisiert und signifikant anwenderfreundlich eine modular einsetzbare Lösung.

Die Abwicklung des Rechnungsverfahrens (Settlement Managers) bietet bisher wenig beachtete, aber massive Vorteile, welche weit über den eigentlichen Einkauf hinausgehen. Kennen Sie das: Eine Papierrechnung trifft im Unternehmen ein und es ist vollkommen unklar, welche Bestellung dieser Rechnung zugrunde liegt. Die manuellen Aufwände, die dazugehörige Bestellung und den Bedarfsanforderer zu finden, die manuelle Freigabe der Rechnung – all das bedeutet immense manuelle Aufwände. Der Settlement Manager stellt eine automatische Verknüpfung zu der Bestellung in der Sekunde her, in der die elektronische Rechnung eintrifft. Was früher viele Tage erforderte, ist nun bereits automatisch erledigt. Die Prozesskosteneinsparungen im Finanzwesen sind massiv.

#### **IDENTIFIZIERUNG VON EINSPARUNGSPOTENTIALEN SOWIE NEUER SOURCING-STRATEGIEN.**

Kollaborative Prozesse erfordern einen elektronischen Dokumentenaustausch in beide Richtungen: erst wenn elektronische Rückantworten seitens des Lieferanten automatisiert mit einer bestehenden Bestellung verknüpft sind (Lieferavis, Rechnung, etc.), dann kommen die Vorteile einer vollautomatisierten Lösung voll zum Tragen:

Haben Sie auch schon Papierrechnungen in den Händen gehalten und wussten nicht, wer wann wo und wie dazu eine Bestellung ausgelöst hat?

Erinnern Sie sich!

Wissen bedeutet Kontrolle und Macht!

Das SciQuest Reporting Cockpit bietet Ihnen ein Repositorium von Best Practice Berichtsanalysen sowie die Möglichkeit, auf einfache Art und Weise individuelle Berichte zu erstellen.

Dieses bildet die Grundlage, Ihre Sourcing- und Einkaufsstrategie nach Ihren Wünschen zu gestalten und völlig neue Optimierungs- und Einsparungspotenziale zu nutzen.



- Kontakt:
- Melanie Kalms
- Bereichsleitung Vertrieb
- Telefon: +49 (0) 228 76 76 90 84
- Mobil: +49 (0) 174 21 89 545
- Email: [mkalms@sciquest.com](mailto:mkalms@sciquest.com)
- Internet: [www.sciquest.com](http://www.sciquest.com)